

A person in a red shirt and dark pants is climbing the underside of a large, overhanging rock formation. The climber is suspended by ropes and gear. Below the rock, a coastal town is visible, nestled between a rocky cliffside and a blue sea. The sky is clear and blue. The overall scene is dramatic and adventurous.

MarketingPoint

finding potentials

PERMANENTE LEADGENERATION

Fixpreis-Pakete



Paket SMALL



- 2,5 Tage telefonische Akquise/Monat
- Ca. 40-60 Verkaufsgespräche/Monat, je nach Qualitätsgrad
- Ca. 6-9 A-D Leads

CHF 2'000.- pro Monat

Paket MEDIUM



- 5 Tage telefonische Akquise/Monat
- Ca. 80-120 Verkaufsgespräche/Monat, je nach Qualitätsgrad
- Ca. 12-18 A-D Leads

CHF 4'000.- pro Monat

Paket LARGE



- 7,5 Tage telefonische Akquise/Monat
- Ca. 120-180 Verkaufsgespräche/Monat, je nach Qualitätsgrad
- Ca. 18-27 A-D Leads

CHF 6'000.- pro Monat

Konditionen

- **Einmalige Setup-Kosten: CHF 2000.-**, beinhaltet Konzept-Meeting, Agenten-Briefing, Aufsetzen der Kampagne, Skript erstellen, alle laufenden Kosten wie Coaching der Agenten durch Supervisor, Reporting und Lead-Versand
- **Laufzeit 12 Monate**
- **Pilotphase: 6 Monate im ersten Jahr**

Bestimmen Sie den Qualitätsgrad der Calls selber

- Wählen Sie die **Anzahl Wählversuche** (z.B. 4, 6, 8, 10 oder höher).
- **Priorisieren** Sie die Adressen (z.B. Prio 1: potenziellste Zielkunden).
- Lassen Sie die Adressen vor den Calls **recherchieren**, damit nur solche mit Potenzial angerufen werden.
- Lassen Sie nach jedem Call eine **Dankesmail** mit Infos und Links an die Zielperson schicken, das wirkt!
- Lassen Sie die Leads durch unsere Verkaufsmitarbeiter direkt in Ihr **CRM übertragen** (CRM Schulung nicht inbegriffen).
- Lassen Sie die neuen Adressen mit Ihren eigenen **abgleichen**, damit keine Bestandskunden angerufen werden.
- Falls die Zielpersonen nur per Mail erreichbar sind und wir nicht durchgestellt werden, versenden wir **Kontaktmails** und fassen nach.

MarketingPoint?

- **Langjährige Mitarbeiter**
- **Nur Festanstellungen**
- **Fixe Saläre – keine Provisionen auf Termine**
- **Dadurch Qualität in der Akquise**
- **Professionelles IT Team**
- **Nur B2B**
- **Inhabergeführt seit 2003**



MarketingPoint AG

Hungerbühlstr. 12a / CH-8500 Frauenfeld / +41 52 728 60 60 / info@marketingpoint.ch / www.marketingpoint.ch